Отчёт Филина - Отдел

Период: 16.05.2026 - 16.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 16.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	4 141 000 ₽	5 050 000 ₽	+909 000
Конверсия - Первичные обращения на консультацию	57.2%	66.2%	+9.0
Конверсия - Повторные клиенты и продление курса	69.6%	78.6%	+9.0
Медианный цикл сделки	12.2 дн	9 дн	-3.2
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.25

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.