Отчёт Филина - Отдел

Период: 16.05.2026 - 16.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 180 дней до подключения Филина · Собран 16.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	101 762 000 ₽	124 100 000 ₽	+22 338 000
Конверсия - Первичные заказы под брендом заказчика	55.3%	64.3%	+9.0
Конверсия - Повторные партии селлеров	41.0%	50.0%	+9.0
Медианный цикл сделки	86.4 дн	64 дн	-22.4
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	12
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.20

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.