Отчёт Филина - Отдел

Период: 16.05.2026 - 16.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 16.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	14 333 600 ₽	17 480 000 ₽	+3 146 400
Конверсия - Первичные заявки на кухни	27.4%	36.4%	+9.0
Конверсия - Повторные заказы и B2B-контракты	-	-	-
Медианный цикл сделки	35.1 дн	26 дн	-9.1
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.25

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.