Отчёт Филина - Отдел

Период: 16.05.2026 - 16.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 16.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	4 879 000 ₽	5 950 000 ₽	+1 071 000
Конверсия - Первичные заявки на пробное	32.9%	41.9%	+9.0
Конверсия - Продление абонемента	67.7%	76.7%	+9.0
Медианный цикл сделки	21.6 дн	16 дн	-5.6
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	13
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.09

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.